

Förderverein

der **Deutsche Makler Akademie** (DMA) e.V.

„Bildung überdauert Generationen“

Eileen & Thomas Billerbeck, unabhängige Versicherungsmakler



**Sie fördern die berufliche Qualifikation und Weiterbildung
von Versicherungs- und Finanzanlagenvermittlern**

Die Deutsche Makler Akademie individuell. aktuell. produktneutral.

Die Deutsche Makler Akademie ist auf Wunsch und Interesse führender Versicherer, Finanzdienstleister und berufsständischer Verbände entstanden.

Seit ihrer Gründung im Jahr 2006 ist die DMA der Spezialist in Aus- und Weiterbildung für Makler und Mehrfachagenten und bietet ein umfassendes Bildungsprogramm, das auf spezielle Anforderungen unabhängiger Vermittler in der Assekuranz- und Finanzdienstleistungsbranche zugeschnitten ist.

Unser Portfolio

Unser Seminarangebot beinhaltet über 200 Präsenz-Seminare und über 300 Online-Lernstunden in unserer DMA eLearning @akademie – alle ebenfalls buchbar als maßgeschneiderte Unternehmenslösung. Diese gliedern sich in die 5 Fachbereiche: Vorsorge, Betriebliche Altersversorgung, Komposit, Investment & Immobilien, Management & Vertrieb.

Hochwertige Abschlüsse von Experten-Lehrgänge für fachliche und vertriebliche Spezialisierungen über Weiterbildungen mit IHK oder DMA Zertifikat bis zum Hochschulabschluss bieten wir an – natürlich können Sie bei uns auch die Basisqualifikationen § 34 d, § 34 i, § 34 f erwerben.

Die DMA in Zahlen



59.809

Teilnehmer



6.022

Seminare



433

Trainer



260

Orte

Der Förderverein

beitreten. unterstützen. gestalten.

Unser gemeinsames Ziel ist die Förderung der beruflichen Qualifikation und Weiterbildung von Versicherungs- und Finanzanlagenvermittlern – insbesondere unabhängiger Makler und Mehrfachvertreter – zur Erlangung und Steigerung eines hohen Qualifikations- und Qualitätsniveaus.

Die Vorstandsmitglieder des Fördervereins

Wir als Vorstandsmitglieder des Fördervereins setzen uns aktiv für Ihre Interessen ein.

Das bedeutet, unsere Seminarangebote und die Trainer orientieren sich stets an den Anforderungen der Branche. Wir beobachten diese und ihre Entwicklungen genauestens, gestalten diese aktiv mit und können dadurch gezielt anbieten, was sie benötigen.

1. Vorsitzender

Rainer Gelsdorf
Württembergische Versicherung AG

2. Vorsitzender

Frank Leitgeb
LV 1871 a.G.

1. Beisitzer

Jesko David Kannenberg
Stuttgarter Lebensversicherung a.G.

2. Beisitzer

Alexandra Markovic-Sobau
SIGNAL IDUNA Gruppe

Schriftführer

Frederik Wulff
Markel Insurance SE

5 gute Gründe jetzt Förderer zu werden



✓ Top-Sonderkonditionen

Für Ihre Vertriebspartner und Mitarbeiter erhalten Sie spezielle Nachlässe, wie z.B. 10 % auf viele Bildungsangebote.



✓ DMA-Förderer-Community

Der neutrale Branchenaustausch ist Ihnen wichtig? Die DMA-Förderer-Community bietet hierfür den perfekten Rahmen.



✓ Maßgeschneiderte Seminarangebote

Profitieren Sie von maßgeschneiderten und auf Ihren persönlichen Bedarf ausgerichteten Seminarangeboten.



✓ Mitwirkung bei Produktentwicklungen

Ob Seminare vor Ort, Online-Seminare oder Selbstlernprogramme – unterstützen Sie uns dabei Bildung aktiv zu gestalten! Produktneutral, praxisnah, IDD-konform!



✓ up to date – sie sind stets informiert

Sie erhalten regelmäßig aktuelle News, Reportings, Informationen zu Entwicklungen und speziellen Highlights zum internen Einsatz sowie zur Weitergabe an Ihre Partner.

Nutzen Sie das DMA-Förderlogo als Qualitätssiegel!



Damit können Sie arbeiten!

Unser Logo. Ihr Bekenntnis zum Markt.
Ein Qualitätssiegel in der Branche. Zeigen
Sie Kompetenz, Charakter, Zugehörigkeit &
Wertschätzung für Vermittler.



Fragen & Antworten rund um den Förderverein

Wie kann ich Förderer werden?

- 1 Wählen Sie die gewünschte Beitragsgruppe aus
- 2 Füllen Sie den beiliegenden Aufnahmeantrag aus und senden Sie ihn unterschrieben per Mail oder als Brief an uns zurück.
- 3 Sie erhalten innerhalb kürzester Zeit eine persönliche Rückmeldung.

Wie ist meine Unterstützung der Deutsche Makler Akademie konkret?

Inhaltlich durch ihre Arbeit in unseren Ausschüssen, mit fachlichem Know-how, durch Referenten und Trainer, mit Räumlichkeiten und Konzepten, finanziell durch ihre Mitgliedschaft im Förderverein.

Wie hoch ist der Beitrag?

Der Beitrag richtet sich nach der ausgewählten Beitragsgruppe. Die Beitragsgruppen entnehmen Sie bitte der Beitragsordnung auf der folgenden Seite.

Welche Beitragsgruppen gibt es?

Sie können zwischen einer aktiven oder passiven Mitgliedschaft wählen. Nähere Informationen finden Sie auf der folgenden Seite.

Wo finde ich mehr Informationen?

Auf dem beiliegenden Aufnahmeantrag finden Sie einen Link zur Satzung des Fördervereines.

Selbstverständlich stehe ich Ihnen für weitere Fragen telefonisch unter 0921 / 75 75 8-611 oder per E-Mail unter schroepfer@deutsche-makler-akademie.de zur Verfügung.



Ronny Schröpfer

Geschäftsführer
Deutsche Makler Akademie

53 Fördermitglieder

Werden auch Sie ein Teil von uns!



Beitragsordnung: Förderverein der Deutsche Makler Akademie (DMA) e.V.

Mitgliedsbeiträge: Mitglieder entrichten einen jährlichen Beitrag.

Der Beitrag richtet sich nach Zugehörigkeit zu einer der folgenden Beitragsgruppen:

aktive Mitglieder:

Beitragsgruppe I

- Gesellschafter der Deutsche Makler Akademie GmbH
- Versicherer (Produktanbieter) - über 500 MA

15.500 EUR

Beitragsgruppe II

- Versicherer (Produktanbieter) – 250 bis 500 MA*

9.900 EUR

Beitragsgruppe III

- Versicherer (Produktanbieter) – bis 249 MA*
- Kapitalanlagegesellschaft (Produktanbieter)
- Bausparkasse (Produktanbieter)
- Banken (Produktanbieter)
- Branchendienstleister
- branchenfremde Dienstleister
- wirtschaftliche Verbände und Pools

6.500 EUR

Beitragsgruppe IV

- Berufsverbände der Branche ohne Gewinnerzielungsabsicht

250 EUR Orientierungsgröße

passive Mitglieder:

Beitragsgruppe V

- Konzernmitglieder (mind. ein verbundenes Unternehmen ist aktives Mitglied)

3.000 EUR

Beitragsgruppe VI a

- Vermittlungsunternehmen von Versicherungs- und/oder Finanzdienstleistungsprodukten - bis 49 MA

250 EUR

Beitragsgruppe VI b

- Vermittlungsunternehmen von Versicherungs- und/oder Finanzdienstleistungsprodukten - ab 50 bis 149 MA

500 EUR

Beitragsgruppe VI c

- Vermittlungsunternehmen von Versicherungs- und/oder Finanzdienstleistungsprodukten - ab 150 MA

1.500 EUR

Beitragsgruppe VII

- Ehrenmitglieder

beitragsfrei ✓

Aufnahmeantrag: Förderverein der Deutsche Makler Akademie (DMA) e.V.

Name, Vorname (Ansprechpartner)

Name der Firma

Anschrift

Straße, Hausnummer

PLZ, Ort

Telefon / Telefax

E-Mail

eingetragen im Handelsregister des Amtsgerichts (HRB)

optional

beantrage(n) hiermit die Mitgliedschaft im Förderverein der Deutsche Makler Akademie (DMA) e.V. als Mitglied der Beitragsgruppe mit Wirkung vom Mitglieder entrichten einen jährlichen Beitrag. Der Beitrag richtet sich nach Zugehörigkeit zu einer der folgenden Beitragsgruppen in Verbindung mit der jeweils zum Zeitpunkt des Beitritts gültigen Beitragsordnung:

aktive Mitglieder:

- Beitragsgruppe 1
- Beitragsgruppe 2
- Beitragsgruppe 3
- Beitragsgruppe 4

passive Mitglieder:

- Beitragsgruppe 5
- Beitragsgruppe 6a
- Beitragsgruppe 6b
- Beitragsgruppe 6c
- Beitragsgruppe 7

Mir/uns ist bekannt, dass Mitglieder das Recht haben, für die Dauer ihrer Mitgliedschaft im Förderverein das vom Förderverein zur Verfügung gestellte Logo „Offizieller Förderer der DMA“ werblich zu nutzen.

Ich/wir erklären uns damit einverstanden, dass unsere Mitgliedschaft in werblichen Auftritten der Deutsche Makler Akademie (DMA) GmbH sowie des Fördervereins der Deutsche Makler Akademie (DMA) e.V. (z.B. in Unternehmenspräsentationen, Flyern, Broschüren oder auf der jeweiligen Internetpräsenz) veröffentlicht werden darf.

Ort, Datum

Unterschrift / Stempel

Weitere Informationen finden Sie unter: www.deutsche-makler-akademie.de/satzung-des-foerderevereines